

image not found or type unknown



Hablar sin palabras

Jose Hermida

Fecha de publicación:

14/09/2010

Cómo dominar todas las situaciones a través de los gestos

Sello Editorial:

Ediciones Martínez Roca

Cómo dominar todas las situaciones a través de los gestos

Contacto de prensa

Nombre: Laura Fernández

¿Podemos interpretar por los gestos los sentimientos y las intenciones de los demás?

Teléfono: 91 423 03 28

¿Qué tenemos que hacer para controlar y mejorar nuestra imagen?

Email:

lfernandez@planeta.es

¿Cómo podemos aumentar nuestra capacidad de seducción y persuasión?

Nombre: INTERNACIONAL

Eduardo Martín

¿Qué señales emiten las personas dominantes y cómo identifican a las víctimas a las que pretenden dominar?

Teléfono: 93 492 89 06

La respuesta a todas estas preguntas se encuentra en las señales de comunicación no verbal que a diario intercambiamos con otras personas, como la postura de los hombros, la forma de mirar, el tono de la voz, la manera de movernos o la posición espacial que ocupamos en una habitación.

Email:

emartines@planeta.es

En *Hablar sin palabras* aprenderemos a detectar en qué tipo de escenarios nos hallamos en cada momento (de confrontación, de colaboración o de indiferencia), cómo podemos influir en el comportamiento de los demás y cómo debemos actuar para emitir las señales que más nos convienen.

Nombre: Desirée Rubio

Teléfono: 91 423 03 54

Jose Hermida, consultor experto en comunicación, nos muestra de una forma práctica y divertida todo lo que hay de teatral, simbólico y verdaderamente efectivo en nuestras relaciones y nos brinda una herramienta imprescindible para sentirnos más seguros de nosotros mismos y tener éxito en nuestra vida social.

Email: drubio@planeta.es

Nombre: INTERNACIONAL

Patricia Jiménez

Teléfono: 93 492 82 76

Email:

pjimenezl@planeta.es

Nombre: Luisa Paunero

Teléfono: 91 423 03 78

Email:

lpaunero@planeta.es

image not found or type unknown



Jose Hermida

Es escritor y conferenciante. Es el asesor técnico de la revista *Emprendedores* e imparte Habilidades de Comunicación Interpersonal en el Instituto Nacional de la Administración Pública (INAP), así como en Cesma Escuela de Negocios. Sus conferencias sobre temas de motivación personal y de grupos destacan por su carácter riguroso y al mismo tiempo ameno y desenfadado.

Cuenta con una extensa obra sobre temas de habilidades de comunicación, análisis social y marketing personal.