

image not found or type unknown



Método Rivero

César Rivero Pavón

Fecha de publicación:

17/03/2021

Todas las claves para ganar dinero en el sector inmobiliario

Sello Editorial:

Alenta Editorial

Contacto de prensa

Nombre: María José Bertrán

Teléfono: 93 492 82 03

Email: mjbertran@planeta.es

Nombre: Alba Ríos

Teléfono: 93 492 86 58

Email: arioss@planeta.es

Con dieciocho años, César Rivero trabajaba en Pans & Company ganando trescientos euros al mes y sin ningún plan de futuro. Siete años después, está al frente de una de las empresas más exitosas del sector inmobiliario en España, pionera en la técnica del *house flipping* en nuestro país.

En este libro nos comparte su historia y el novedoso método que le ha ayudado a alcanzar el éxito, para que tú también puedas lograrlo. A través de sus páginas descubrirás en que consiste la técnica del *house flipping* y conocerás todos los pasos que debes seguir para realizar una inversión exitosa en el mundo inmobiliario, desde el primer estudio de mercado hasta la firma final en la notaría. Además, al final de cada capítulo encontrarás una serie de ejercicios con los que podrás ir asentando todos los conocimientos que adquieras durante la lectura.

Deja de ver el dinero como el causante de todos los males y aprende a verlo como lo que realmente es: una herramienta que te ayudará a construir la vida extraordinaria que te mereces. Y es que lo importante no es cuánto ganas, sino cómo lo ganas y qué haces con ello.

César Rivero Pavón

César Rivero es empresario, inversor, conferenciante y orador motivacional. Está especializado en el sector inmobiliario y es uno de los pioneros del país en la incipiente industria del *house flipping*. En la actualidad, es CEO de Inversores Inteligentes, CCO en Viflip Consulting, y consejero en CDM inversiones.

Con dieciocho años abandonó el hogar familiar y se mudó a Madrid para buscar trabajo. A los diecinueve lanzó un negocio relacionado con la venta de electricidad que fracasó estrepitosamente, y encadenó varios proyectos que no funcionaron hasta que descubrió su verdadero fuerte: el sector inmobiliario.

Tras trabajar durante un tiempo en una pequeña inmobiliaria, en el año 2018 lanzó, junto a su socio, su primera empresa de *Real Estate*, Caduceum Inversiones, que basa su modelo de negocio en el *house flipping*. En su primer ejercicio, realizaron más de cuarenta operaciones por valor de medio millón de euros, y a día de hoy han gestionado un total de 24 millones de euros, más de cien casas compradas y vendidas.

En 2019, también junto a su socio, inauguró la academia Inversores Inteligentes, en la que ya ha formado a más de 7.300 alumnos de más de 21 países con su método. Comparte su experiencia a través de las redes sociales, donde acumula casi noventa mil seguidores.