

image not found or type unknown



Te haré una oferta que no podrás rechazar

Michel Franzese

Fecha de publicación:

09/06/2009

Un ex mafioso nos enseña las similitudes de su antiguo trabajo y los negocios

Sello Editorial:

Espasa

Un ex mafioso nos enseña las similitudes de su antiguo trabajo y los negocios

Contacto de prensa

Nombre:

INTERNACIONAL
Eduardo Martin

Teléfono: 93 492 89 06

Email:

emartines@planeta.es

Nombre: Fernanda
Azeredo

Teléfono: 914230355

Email:

fazeredo@planeta.es

Nombre:

INTERNACIONAL
Patricia Jiménez

Teléfono: 93 492 82 76

Email:

pjimenezl@planeta.es

Nombre: Sara Ayllón

Teléfono: 914230353

Email:

sayllon@planeta.es

Nombre: Luisa Paunero

Teléfono: 914 23 03 78

Email:

lpaunero@planeta.es

Nombre: Laura
Fernández

Teléfono: 91 423 03 28

Email:

lfernandez@planeta.es

Nombre: María Luque

Teléfono: 916008074

Email:

mluquec@planeta.es

Nombre: Desirée Rubio

Teléfono: 91 423 03 54

Email:

drubio@planeta.es

A sus 24 años, Michael Franzese ocupaba ya un puesto de honor en la lista de las personas más ricas e influyentes que elabora periódicamente la revista Fortune. Hoy, con 58, es uno de los pocos hombres que han podido abandonar la Mafia y viven para contarlo, y posee un punto de vista único sobre cómo hacer negocios. Según nos cuenta Franzese, en el mundo de la Mafia siempre se cumple una máxima: «Un ejecutivo cuya cifra de negocios esté en números rojos no es despedido. Termina tirado en un charco rojo. De sangre. La suya». Afortunadamente una sentencia tan aterradora como esta «casi nunca» se aplica fuera de ese entorno. Pero, entonces, ¿qué tipo de consejos puede darnos un antiguo jefe mafioso para triunfar en los negocios legales? En Te haré una oferta que no podrás rechazar —adaptación de una de las frases más emblemáticas que pronuncia Vito Corleone en la segunda parte de El Padrino—, reúne algunos de ellos:

- Aprende a negociar y a cerrar un trato; no olvides lo importante que es saber escuchar.
- Evita la codicia.
- Aprende a manejar el éxito.
- Sacar partido de los errores y los fracasos para volver a empezar.
- Otorga especial valor a la integridad.
- Sé flexible.

Michel Franzese

Michael Franzese, hijo de John Sonny Franzese, más conocido como el Don de Long Island —uno de los principales capos mafiosos de los años cincuenta, detenido a finales de los sesenta y condenado a una larga pena de cárcel—, entra a temprana edad en la Familia, donde destaca pronto por su habilidad para el negocio al margen de la ley. La calle será su mejor universidad. Empieza desde abajo, pero es listo y asciende rápido. Sabe reconocer una posibilidad de hacer negocios cuando la ve. A principios de los años ochenta controla una red de gasolineras en la costa Este que proporciona a la familia Colombo unos 8 millones de dólares a la semana (millón más, millón menos). En 1985, Michael es detenido una vez más. Pero, en esta ocasión, decide no ir a juicio: acepta su culpa y la condena a diez años de cárcel. Su plan es abandonar la Mafia sin por ello traicionarla ni delatar a sus antiguos socios, ¡y sin que lo maten! A sugerencia del FBI, aplicará su experiencia y su poder de convicción para dar charlas y conferencias a los jugadores profesionales de béisbol, jóvenes y millonarios involucrados con frecuencia en el soborno y la extorsión en el ámbito deportivo.