



La vida es venta

Inés Torremocha Arroyo

¿Por qué los clientes a veces eligen a la competencia, en vez de elegirte a ti?
¿Para qué necesitamos gestionar desde las emociones a un cliente resistente?
¿Sabes cómo generar confianza? ¿Por qué nos angustia la sensación de fracaso?

El proceso de la venta, como el proceso de la vida: nace, crece, se reproduce y muere... o no, depende de ti. Y tanto en la vida como en la venta ponemos en juego nuestro valor como persona, nuestras habilidades y nuestras emociones. El reto es aprender a gestionar estas emociones para poder conseguir una vida y una venta plenas.

La negociación forma parte de nuestra rutina: negociamos con nuestros hijos, con nuestros proveedores, con nuestros padres, con nuestra pareja o con nuestros amigos... y las etapas no son muy diferentes en un caso u otro.

Tras veinticinco años de experiencia como vendedora, Inés Torremocha te cuenta los secretos de la venta emocional, para ayudarte a potenciar tus fortalezas, identificar tus debilidades y convertirlas en oportunidades de desarrollo personal y profesional.

¿Sabes cuál es la estrategia de ventas más eficiente del mundo? TÚ. En este libro descubrirás cómo liderar tus resultados, desde la excelencia y la primera línea de batalla.

Fecha de publicación:
06/09/2018

Sello Editorial:
Alienta Editorial

Contacto de prensa

Nombre: María José Bertrán

Email: mjbertran@planeta.es

Nombre: Júlia Llaó

Email: julia.llao@planeta.es



Inés Torremocha Arroyo

Inés Torremocha, tras 25 años de carrera profesional, como comercial en diferentes multinacionales de distintos sectores, ahora pone al servicio de colegas de profesión todo su *expertise* profesional, para acompañarles hacia una vida y una venta plenas. O lo que es lo mismo, obtener mejores resultados profesionales, siendo más felices.

Imparte Conferencias motivacionales de Alto Impacto, con el objetivo de activar en los asistentes la palanca de transformACCIÓN, para hacer que las cosas sucedan.

Inés es Coach Ejecutivo Individual y de Equipos, certificada por el Centro Europeo de Coaching Ejecutivo. Acreditado por AECO (Asociación Española de Coaching Ejecutivo-Organizativo y Mentoring). También cuenta con el reconocimiento de FIACE (Asociación Iberoamericana).

Ha realizado múltiples *workshops* relacionados con la Inteligencia Emocional y el Crecimiento Personal, entre ellos, el Programa de Experto en Inteligencia Emocional, acreditado y certificado por ASNIE (Asociación Nacional de Inteligencia Emocional), y organizado por OTP y Florida Universitaria.

Es Miembro de la Junta Directiva de ASNIE (Asociación Nacional de Inteligencia Emocional) donde coordina el Departamento de Eventos.

WEB: <http://www.inestorremocha.com/>

Linkedin: <https://www.linkedin.com/in/inestorremochaarroyo>

YouTube: <https://www.youtube.com/inestories>

Facebook: <https://www.facebook.com/Inesdecerca>

Twitter: <https://twitter.com/torremocha10>

Instagram: <https://www.instagram.com/inestorremocha/?hl=es>