

image not found or type unknown



Multiplica tus ventas con Amazon

Alexandre Saiz Verdaguer

Fecha de publicación:

10/01/2017

Una guía indispensable si quieres estar presente en la tienda más grande del mundo.

Sello Editorial:

Gestión 2000

¿Para qué quiero un libro sobre cómo vender en Amazon si ellos ya me facilitan un tutorial completo? Pues porque si bien la plataforma de e-commerce que ofrece AZ es muy sólida, es también compleja, y por el camino tendrás muchas oportunidades de cometer errores. Unos errores que te puedes ahorrar si alguien te advierte sobre ellos. Y es que vender en Amazon no es coser y cantar. Puede darte grandes beneficios, sí, pero tienes que hacerlo bien.

Contacto de prensa

Nombre: Alba Ríos

Este libro te da las claves para llevar a cabo todo el proceso con éxito. Desde decidir qué vender y dónde, cómo registrarte como vendedor y enfrentarte a todo el papeleo, cómo introducir los productos (listings) y fijar los precios, cómo establecer un sistema logístico (almacenamiento, envíos y gestión del stock), cómo dar a conocer tus productos hasta cómo cobrar, facturar y realizar un seguimiento. También te enseña los trucos para sacarle el máximo partido a Amazon.

Teléfono: 93 492 86 58

Email:

arioss@planeta.es

Nombre: María José

Bertrán

Teléfono: 93 492 82 03

Email:

mjbertran@planeta.es

Alexandre Saiz Verdaguer

Alexandre Saiz Verdaguer (1975), fundador y CEO de microapps (www.microapps.com) Nació en Vic en 1975. Se licenció en Traducción e Interpretación por la Universidad de Vic (Barcelona), época en que se empezó a interesar por el software y sus infinitas aplicaciones. Luego cursó un máster en Marketing en la Universidad de Stanford, en Estados Unidos.