



Obtenga el sí

William Ury, Roger Fisher, Bruce Patton

El manual sobre negociación superventas en todo el mundo. Ocho millones de ejemplares vendidos en más de treinta idiomas.

Enlaces relacionados

Facebook

Deusto: <https://www.facebook.com/EdicionesDeusto>

Twitter

Deusto: <https://twitter.com/EdicionesDeusto>

Instagram

Deusto: <https://www.instagram.com/edicionesdeusto>

Fecha de publicación:

28/03/2012

Sello Editorial:

Deusto