

image not found or type unknown



Supere el no

William Ury

Fecha de publicación:

10/01/2012

Cómo superar los obstáculos que se presentan en una negociación y salirte con la tuya

Sello Editorial:

Gestión 2000

Enlaces relacionados

Facebook

fb <http://www.facebook.com/GESTION2000>

Twitter

tw <http://twitter.com/#!/Gestion2000>