

image not found or type unknown



Negociación para Dummies

Alejandro Hernández

Fecha de publicación:
29/01/2019

Negociar es un proceso de comunicación para buscar un punto de encuentro en el que las dos partes salgan ganando.

Sello Editorial:
Para Dummies

Enlaces relacionados

Facebook

Oficial <https://www.facebook.com/paradummies>

Twitter

Oficial <https://twitter.com/ParaDummies>